

JUST DO IT.



Nike Verkäufer / Athlete (m/w/d)

Weißt du, was es braucht, um das beste Retail-Team der Welt zu stellen? Jemanden wie **DICH!**

In unseren Nike Retail Stores bezeichnen wir Store Manager als "Head Coaches", Assistant Store Manager als "Assistant Head Coaches", Abteilungsleiter als "Coaches", Teamleiter als „Leads“ und Sales Associates als "Athletes".

Als **Athlete** wirst du:

- deine Kompetenzen in den Bereichen Kundenservice, Verkaufstaktik und Produktwissen einsetzen, um Kunden eine erstklassige und individuelle Einkaufserfahrung anzubieten, um die richtigen Produkte zu empfehlen und die Umsätze zu steigern
- die Markenbindung der Kunden durch außergewöhnlichen Service fördern und ein authentisches Markenimage schaffen, das zum Setting in Deinem Store passt
- Kunden und neue Mitarbeiter über die Produkte und Services von NIKE informieren und dich selbst über unsere Tools und Fortbildungsmöglichkeiten weiterentwickeln, um auf dem Neusten Stand zu bleiben und ein fortgeschrittenes Level oder Wissen über den Vertrieb, die Produkte und die Unternehmenskultur von NIKE, Verkaufstaktiken und Services zu erlangen
- verschiedene Bereiche des Stores unterstützen und über unterschiedliche Kassensysteme abrechnen, den Warenein- und Ausgang zu betreuen, Ware auf der Verkaufsfläche nachfüllen, für Ordnung auf der Fläche sorgen und falls erforderlich beim Auf- oder Umbau von Werbematerial unterstützen
- durch proaktiven Kundenservice potenzielle Schäden vermeiden oder reduzieren
- unsere Leads und Manager bei der Einarbeitung von neuen Mitarbeitern unterstützen

Das bekommst du:

- Zusatzleistungen, wie Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge und Vermögenswirksame Leistungen
- 30 Urlaubstage pro Jahr für deine Erholung (bei Teilzeitbeschäftigung anteilmäßig)
- Ein dynamisches, motivierendes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien das Wert legt auf Diversity, Equity & Inclusion (DE&I)
- Mitarbeiterbekleidung zur Repräsentation von NIKE und Förderung des Team-Spirits
- Attraktiver Mitarbeiterrabatt
- Möglichkeit auf eine monatliche Erfolgsprämie
- Zugang zu NTC Kursen
- Regelmäßige Verkaufs- und Produkttrainings
- Kostenlose Snacks und Getränke
- Gelegenheiten zur Teilnahme an einzigartigen Nike-Veranstaltungen

Das bringst du mit:

- von Vorteil ist eine abgeschlossene Ausbildung im Einzelhandel oder ein Jahr Erfahrung im Kundenservice bzw. Einzelhandel
- Bereitschaft zu Schicht- und Wochenendarbeit
- Starke Team- und Kundenorientierung
- Stress- und Organisationsfähigkeit, sowie Priorisierungskompetenzen
- Proaktivität, Offenheit und Motivation
- Beherrschung der mathematischen Grundrechenarten, wie Addition, Subtraktion, Multiplikation und Division
- gute Kenntnisse in Englischer oder anderer Sprache wünschenswert
- Leidenschaft für die Marke NIKE

Wir konnten dein Interesse wecken und du möchtest uns bei unserer Mission **“To bring inspiration and innovation to every athlete in the world.”** unterstützen? Dann bewirb dich jetzt! Wir freuen uns auf dich!

Jessica.Langrehr@nike.com